

18. konferenca  
Dnevi slovenske informatike

# Uspeh Intereurope ob uvedbi enotne arhitekture za izmenjavo podatkov v elektronski obliki

*Livija Selčan, Branko Lozej*

18. 04. 2011

## Vsebina

- Kdo smo
- Poslovni izziv
- Izbor in odločitev
- Izbrana rešitev
- Dosežek
- Zaključek



**Intereuropa**

Globalni logistični servis



**Sterling Commerce**  
An IBM Company



## Kdo smo



Koncern Intereuropa, globalni logistični servis, je vodilni ponudnik celovitih logističnih storitev v Sloveniji in jugovzhodni Evropi, vse bolj pa krepi tudi svojo prisotnost na vzhodnih evropskih trgih.



TIS razen razvoja lastnih zastopa svetovne rešitve, nastale v sodelovanju s partnerji: CA, Cincom, IBM, Oracle, SAP in Sterling Commerce.

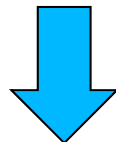


Sterling Commerce (an IBM Company), pomaga organizacijam, da lažje, hitreje in bolj varno optimizirajo in preoblikujejo poslovno omrežje znotraj organizacije in s poslovnimi partnerji, da bi tako povečale prihodke in zmanjšale stroške

## Poslovni izziv

**Za Intereuropo so za izmenjavo elektronskih dokumentov (EDI) skrbela tri storitvena podjetja.**

- Vsak ponudnik je uporabljal drugačen standard - ni standardizacije poslovnih dokumentov
- Pritiskom poslovnih partnerjev za uporabo standarda EDIFACT
- Nprestano večanje števila dokumentov
- Strategija širitve poslovanja na nove kupce
- Ob potrebi po razširitvi najem zunanjega podjetja in novi strošek.



**Ponovno proučitev obstoječega sistema izmenjave e-dokumentov s poslovno skupnostjo.**

## Izbor in odločitev

---

### Rezultat analize:

- odločitev za samo enega izmed treh ponudnikov storitev ali
- odločitev za lasten razvoj in nakup sistema za izmenjavo EDI dokumentov

### Odločitev za lasten razvoj, ki Intereuropi omogoča:

- večji nadzor nad izmenjavo e-dokumentov in
- boljši pregled nad izmenjanimi podatki
- večjo preglednosti in boljšem nadzor nad procesom izmenjave dokumentov

## Izbor in odločitev

---

### Odločitev :

- **orodje IBM® Sterling B2B Integrator**
- **proizvajalca Sterling Commerce, An IBM Company**
- **Ponudnika TIS d.o.o.**

## Izbrana rešitev

---

### **IBM® Sterling B2B Integrator v Intereuropi:**

**enotna platforma za vidljivost in upravljanje, ki**

- **podpira različne standarde za izmenjavo datotek, (EDIFACT, XML, AS2)**
- **omogoča dodajanje novih partnerjev neodvisno od**
  - uporabe različnih formatov podatkov/elektronskih dokumentov in
  - potreb po integraciji med poslovnimi sistemi.
- **omogoča integracijo in avtomatizacijo kritičnih internih in zunanjih sistemov in procesov in**
- **omogoča izdelavo spletnih vmesnikov za stranke (npr. sledenje pošiljki prek Interneta)**

# IBM® Sterling B2B Integrator

## Medpodjetniška storitveno orientirana arhitektura: SOA – MSOA

### SOA:

- omogoča dostop do neodvisnih storitev brez poznavanja podporne platforme
- pospeši odzivni čase in zmanjšalo stroške za vzdrževanje in posodobitve programske opreme
- zmanjša zapletenosti odnosov med računalniškimi sistemi

### MSOA

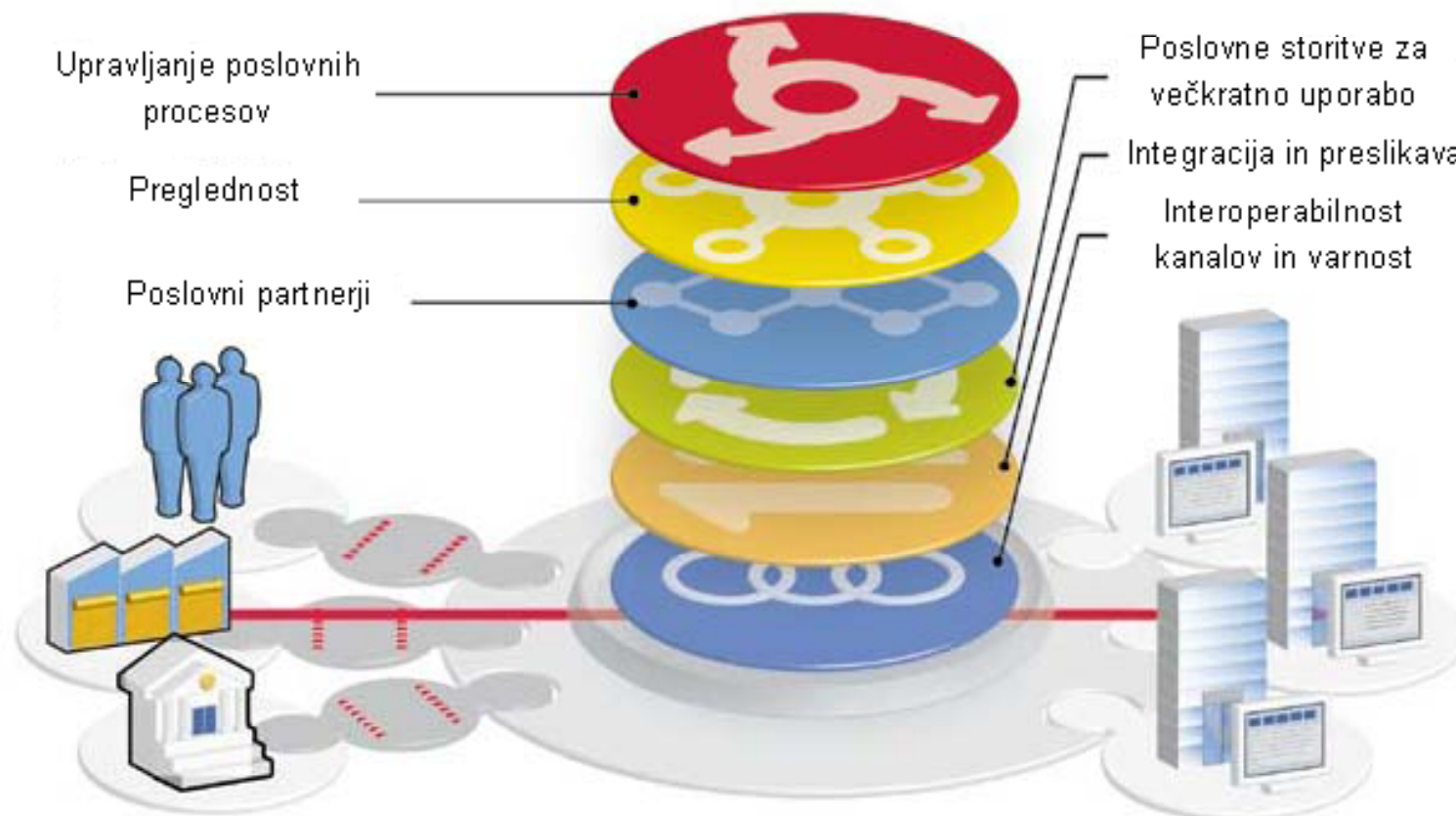
- zmanjša kompleksnost računalniške komunikacije med več podjetji, saj vsako med njimi uporablja več različnih sistemov
- poveže B2B z SOA



# IBM® Sterling B2B Integrator

Je edinstvena arhitektura, ki omogoča

- integracijo notranjih informacijskih podsistemov (EAI) ter
- integracijo z zunanjimi poslovnimi sistemi partnerjev (B2B)



## Kaj je Intereuropa dosegla?

---

- **Odprava ovir za izmenjavo podatkov:**
  - pridobivanje novih strank,
  - povečanje prihodka in
  - optimizacijo poslovanja s partnerji.
- **Uspešno in stroškovno učinkovito dodajanje novih poslovnih strank → znižanje stroškov novega kupca.**
- **Večjo preglednost in boljšo sledljivost podatkov.**
- **Večjo učinkovitost prek avtomatizacije notranjih procesov.**
- **Izboljšanje storitev za stranke:**
  - vidljivosti in nadzora nad izmenjanimi podatki
  - večje zadovoljstvo kupcev.
- **Donosnost investicije (ROI) v obdobju, krajšem od leta dni.**

## **Namesto zaključka**

---

**"Rešitev firme Sterling Commerce ustreza vsem potrebam naših strank za izmenjavo podatkov, tudi največjih in najbolj zahtevnih podjetij. Ne samo, da so naše zmogljivosti in sposobnosti pri vključevanju poslovnih partnerjev sedaj večje in stroškovno učinkovitejše, temveč je IBM® Sterling B2B Integrator koncernu Intereuropa odprl nove poslovne priložnosti, saj danes pridobivamo nove stranke, s katerimi doslej nismo mogli doseči elektronske izmenjave podatkov."**

**Branko Lozej,**

**dir. sektorja za informatizacijo poslovanja**

**18. konferenca  
Dnevi slovenske informatike**



**Hvala za pozornost!**

*Livija Selčan, Branko Lozej*

[livija.selcan@tis.si](mailto:livija.selcan@tis.si), [Branko.Lozej@intereuropa.si](mailto:Branko.Lozej@intereuropa.si)

18. 04. 2011